

TỔNG CÔNG TY BẢO HIỂM BẢO VIỆT

MÔ TẢ CÔNG VIỆC: Chuyên viên phát triển kinh doanh_Ban Bancassurance

Yêu cầu trình độ

- Tốt nghiệp đại học hệ chính quy, chuyên ngành kinh tế/ tài chính/ bảo hiểm/ ngân hàng.
- Trình độ ngoại ngữ: tiếng Anh (thành thạo 4 kỹ năng nghe, nói, đọc, viết), có chứng chỉ tiếng Anh quốc tế (IELTS, TOEIC, TOEFL) là lợi thế.
- Trình độ tin học: Thành thạo tin học văn phòng (Word, Excel, Power Point ...)

Kinh nghiệm:

- Ưu tiên đã có kinh nghiệm tại các ngân hàng /công ty bảo hiểm hoặc sinh viên mới ra trường loại Khá, Giỏi.

Trách nhiệm cụ thể

- Quản lý chương trình hợp tác với các đối tác ngân hàng
- Quản lý, hỗ trợ Công ty thành viên trong việc triển khai hợp tác với ngân hàng

Nhiệm vụ cụ thể

- Phân tích thị trường, tìm kiếm các đối tác tiềm năng
- Xây dựng các thỏa thuận hợp tác, quy trình phối hợp triển khai các sản phẩm bảo hiểm của Bảo Việt qua ngân hàng
- Nghiên cứu thiết kế sản phẩm, phần mềm phù hợp với nhu cầu của ngân hàng
- Xây dựng cơ chế chính sách, chương trình thi đua thúc đẩy bán hàng
- Xây dựng tài liệu đào tạo, thực hiện đào tạo cho cán bộ ngân hàng và Công ty thành viên về chương trình, sản phẩm hợp tác
- Hướng dẫn, hỗ trợ, thúc đẩy các Công ty thành viên trong quá trình triển khai hợp tác với Ngân hàng
- Lập kế hoạch họp định kỳ với ngân hàng để thúc đẩy hoạt động bán hàng, đưa ra các sáng kiến thúc đẩy và tháo gỡ các vướng mắc phát sinh
- Phối hợp chặt chẽ với các ban quản lý nghiệp vụ, bồi thường để xử lý các yêu cầu của ngân hàng, các khiếu nại phàn nàn của khách hàng

Kỹ năng & yêu cầu khác

- Nhanh nhẹn, có khả năng giao tiếp tốt, ngoại hình khá trở lên
- Có tinh thần trách nhiệm cao
- Có tinh thần học hỏi, khả năng xử lý công việc nhanh và độc lập, chịu được áp lực cao.
- Chấp nhận làm ngoài giờ và đi công tác tỉnh